**Техническое задание**

|  |  |
| --- | --- |
| **Позиция:** | **Основной бизнес-ментор (далее – Потенциальный исполнитель)** |
| **Название проекта:** | Глобальная программа инноваций в области чистых технологий в Казахстане - Продвижение инноваций в области чистых технологий и предпринимательства в МСБ для создания зеленых рабочих мест в Казахстане |
| **Тип договора:** | Договор о возмездном оказании услуг  |
| **Место оказания услуг:** | По месту нахождения Потенциального исполнителя  |
| **Период оказания услуг:** | С даты подписания договора до 30 декабря 2024 года. |

**ВВЕДЕНИЕ:**

Международный центр зеленых технологий и инвестиционных проектов (далее – Центр), в 2020 году был определен Министерством экологии, геологии и природных ресурсов Республики Казахстан - Национальной организацией исполнителем проекта «Глобальная программа инноваций в области чистых технологий в Казахстане - Продвижение инноваций в области чистых технологий и предпринимательства в МСБ для создания зеленых рабочих мест в Казахстане» (далее – GCIP-Kazakhstan).

GCIP-Kazakhstan направлен на разработку и масштабирование инновационных решений, которые должны привести к сокращению выбросов парниковых газов и потребления ресурсов. Кроме того, проект направлен на привлечение инвестиций, создание рабочих мест и развитие рынка чистых технологий.

**ОБОСНОВАНИЕ:**

В рамках первого компонента Программы GCIP-Kazakhstan необходимо создание и усиление инновационных экологически чистых стартапов на ранней стадии.

Компонент направлен на оказание прямой поддержки начинающим стартапам в повышении их потенциала и конкурентоспособности путем обучения и проведения системы акселерации для стартапов в области чистых технологий.

Для оказания такой поддержки необходимы Потенциальные исполнители, которые будут помогать назначенным им командам стартапов применять знания, полученные на обучении GCIP-Kazakhstan к их стартапу, продвигаясь по пути коммерциализации за счет анализа рынка, соответствия продукта рынку и постоянного снижения рисков.

**ЦЕЛЬ:**

Выявление и бизнес-поддержка и назначенных технологических стартапов в системе проекта GCIP- Kazakhstan.

**ОБЪЕМ УСЛУГ:**

Потенциальный исполнитель работает со своими назначенными командами в рамках проекта GCIP-Kazakhstan, сочетая личные встречи и дистанционную поддержку по электронной почте, текстовым сообщениям и веб-конференциям. Он работает со своей командой над всеми аспектами развития их бизнеса и связанными с ними результатами, оказывает поддержку включая заполнение рабочих листов, резюме, бизнес-моделей и презентации для инвесторов и жюри.

Потенциальный исполнитель обязан присутствовать на всех мероприятиях проекта, предполагающих участие ментора онлайн или офлайн, в зависимости от формата мероприятия.

Потенциальный исполнитель должен предоставлять обратную связь и поддержку команде стартапа, а не выполнять задачи или результаты GCIP-Kazakhstan от имени назначенной команды. Потенциальный исполнитель — это доверенный советник, а не член команды. Очень важно, чтобы Потенциальный исполнитель имел предыдущий непосредственный опыт поддержки роста технологического предприятия в качестве основателя, соучредителя, исполнительного директора, менеджера, консультанта, инвестора, члена совета директоров или советника.

**ЗАДАЧИ УСЛУГ:**

1. Стать «Основным бизнес-ментором» для назначенных команд не менее 5;
2. Участвовать в виртуальных обучениях, проводимых группой и международными партнёрами для реализации проекта;
3. Обучать свою команду процессу разработки и проверки бизнес-модели;
4. Работать в тандеме со специализированными менторами, чтобы по мере необходимости проводить специализированное обучение для каждой команды;
5. Посещать онлайн/офлайн образовательные и обучающие мероприятия вместе с командами;
6. Направлять команду в отношении сроков и результатов GCIP-Kazakhstan, включая рабочие листы, резюме и презентацию для инвесторов;
7. Определение пробелов и/или проблем рынка, которые будет решать команда;
8. Своевременно информировать о рисках и проблемах команду и Группу управления проектом (ГУП);
9. Оказывать содействие по снижению рисков, влияющих на достижение результатов;
10. Предлагать инновационные бизнес-модели и стратегии выхода на рынок;
11. Выявлять упущенных клиентов и проводить сегментацию рынка;
12. Выстраивать партнерские отношения с клиентами, инвесторами, предназначенными для развития стартапов после акселератора;
13. Ознакомиться и принять согласие (письменно) к Методике акселерации путеводителя согласно Приложению II документа Acceleration Guidebook;
14. Проводить работы по ознакомлению и принятию согласия (письменно) участников программы GCIP-Kazakhstan с Приложением II документа Acceleration Guidebook Методики акселерации путеводителя.

**ОГРАНИЧЕНИЯ:**

1. До конца процесса работы со стартапом в рамках GCIP-Kazakhstan запрещается участие в качестве участника стартапа и извлечение прибыли совместно со стартапом текущим участником акселерации или преакселерации программы GCIP-Kazakhstan.
2. Потенциальный исполнитель оказывает одинаковое внимание всем стартапам участникам программы GCIP-Kazakhstan. Не допускается выделение отдельных стартапов и выставление приоритетов для отдельных стартапов.

**Услуги Потенциального исполнителя:**

Потенциальный исполнитель должен пройти обучение, которое проводится Глобальным партнером GCIP – компанией Network for Global Innovation (NGIN), США.

После этого Потенциальный исполнитель работает с назначенными им командами GCIP-Kazakhstan во время Национальной академии. Для этого потребуется личное участие в течение трех-четырех дней в Национальной академии.

Затем Потенциальный исполнитель будет поддерживать назначенные ему команды по мере их прохождения через GCIP Accelerator, как правило, посредством еженедельных встреч или звонков, обзора и общения.

Кроме того, Потенциальный исполнитель должен участвовать в серии вебинаров GCIP Accelerator (еженедельные вебинары в течение четырех месяцев), бизнес-клиниках, пробном и финальном судействе. Уровень требуемой поддержки может увеличиться до истечения срока пробного судейства, окончательного срока представления результатов и финальных сессий судейства, поскольку в это время стартапы, как правило, обращаются за дополнительными рекомендациями необходимо будет подготовить команды к участию в Технологических брокерских событиях, которые будут проводиться в рамках проекта.

Потенциальный исполнитель также может попросить оказать поддержку после национального финала, если назначенная им команда станет национальным победителем GCIP-Kazakhstan и перейдет в стадию выхода на рынок (GTM) и глобальный финал GCIP-Kazakhstan.

**ЭТАПЫ, РЕЗУЛЬТАТЫ И СРОКИ УСЛУГ**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Этап оказания услуг** | **№****п/п** | **Результаты** | **Срок оказания услуг** |
| **I** | 1 | Принять участие в процессе пре-акселерации GCIP Kazakhstan 2024. Подготовить и провести презентацию по вопросам основного бизнес-менторства. | 8 недель с даты подписания договора |
| 2 | Провести мотивационную «бизнес клинику» в рамках пре-акселерации для команд участников Пре акселерации |
| 3 | Принять участие в старт сессии для начала процесса акселерации.  |
| 4 | Принять онлайн/офлайн участие в Национальной Академии |
| **Общий результат по этапу I** | **Предоставлен акт выполненных работ (оказанных услуг) и сдан прогресс отчет №1 об оказанных услугах, включая подтверждающие материалы/документы/отчеты/****служебные записки и т.п.** | **8 неделя с даты подписания договора** |
| **II** | 5 | Содействие группе реализации проекта и жюри в проведении отбора проектов.Принять под свое менторство новую когорту стартапов на 2024 года не менее 5 стартапов.  | 23 недель с даты подписания договора |
| 6 | Участие со стартапами во 2-м цикле Глобальной Инновационной программы по чистым технологиям Оказать содействие в качестве ментора не менее 5 командам стартапов: Проведен обзор не менее 5 стартап проектов; Подготовлены рекомендации по улучшению презентаций; Консультирование по вопросам подготовки презентаций, бизнес проектов, составления бюджета. |
| 7 | Провести «бизнес клинику» по бизнес вопросам в рамках акселерации для стартапов 2-го цикла акселерации. |
| **Общий результат по этапу III** | **Предоставлен акт выполненных работ (оказанных услуг) и сдан отчет №2 об оказанных услугах, включая подтверждающие материалы/документы/отчеты/****служебные записки и т.п.** | **23 неделя с даты подписания договора** |
| **III** | 8 | Подготовить команды к выступлениям на Investor Connect и Национальном Форуме | 28 недель с даты подписания договора |
| 9 | Принять онлайн/офлайн участие в совещании по планированию реализации проекта на 2025 года и подготовить предложения по дальнейшему процессу реализации проекта в части работы со стартапами на будущий этап 2025года.  |
| **Общий результат по этапу III** | **Предоставлен акт выполненных работ (оказанных услуг) и сдан отчет №3 об оказанных услугах, включая подтверждающие материалы/документы/отчеты/****служебные записки и т.п.** | **28 неделя с даты подписания договора** |

В случае наличия у Заказчика замечаний/возражений к услугам Потенциального исполнителя обязан устранить замечания/возражения Заказчика в согласованные с Заказчиком сроки, но не более 5 (пяти) рабочих дней с момента получения требования Заказчика.

**Примечание:**

1. Потенциальный исполнитель несет ответственность за качество подготовленных материалов в рамках своих обязанностей;
2. Потенциальный исполнитель работает под руководством Национального технического эксперта и координаторов проекта ГУП;
3. Потенциальный исполнитель готовит отчеты на русском и английском языке;
4. Отчет должен быть представлен в электронном виде в форматах Microsoft Word, Excel, Powerpoint Adone PDF и др.

В случае необходимости поездки для участия в мероприятиях проекта Потенциальный исполнитель уведомляет команду проекта за не менее чем 2 недели до поездки. Поездки оплачиваются отдельно по норме согласно постановлению Правительства Республики Казахстан от 11 мая 2018 года № 256.

**Основные условия:**

1. Необходимо обеспечить соблюдение законодательства и нормативных актов Республики Казахстан об авторском праве (и смежных правах).

2. Не делиться конфиденциальной информацией, полученной от команды проекта.

3. Не иметь какой-либо коммерческой заинтересованности в команде стартапа или официально становиться частью команды или работать с ней.

4. Не обсуждать ни с одним из судей GCIP-Kazakhstan относительно любого аспекта бизнеса конкурентов, участвующего в акселераторе GCIP-Kazakhstan.

5. Не связываться ни с какими другими командами, которых Потенциальный исполнитель не наставляет, по поводу присоединения к их команде или предлагать инвестиционные возможности.

6. Финансовое предложение должно включать разбивку единовременной суммы в соответствии со следующим графиком платежей:

|  |  |
| --- | --- |
| **% от суммы договора** | **Этап оказания услуг** |
| 30% | Этап I |
| 35% | Этап II |
| 35% | Этап III |

***Дополнительные условия до заключения договора:***

1. *Некоторые условия данной технической спецификации (сроки, виды мероприятий, количество проектов для менторства) могут быть изменены по согласованию сторон.*